

# SICUREZZA. UNA STORIA DI VALORI CHE CI APPARTIENE

VIGHI SECURITY DOORS SI RACCONTA

## COMUNICARE NELL'ERA DIGITALE

L'informazione e la comunicazione per le aziende sono indispensabili per stare sul mercato. Gli strumenti a disposizione sono innumerevoli. L'avvento di Internet e della tecnologia digitale hanno aperto nuovi mondi per i cittadini consumatori e per le stesse imprese.

Vighi Security Doors, da sempre attenta all'innovazione nel processo produttivo, si è dotata di **Vighi News** strumento di comunicazione e informazione per essere più vicino alla rete di rivenditori sul territorio, al cliente finale, agli architetti e studi professionali che fanno parte del proprio target di riferimento. Un magazine digitale che si sfoglia come un giornale, capace di divulgare notizie del proprio settore allargato, delle novità di prodotto ma anche di informazione pura per i clienti trade e consumer. In questo primo numero raccontiamo la bella storia aziendale di Vighi, del suo fondatore, di rugby, di squadra, di passione, di allenatore e di successi meritati, di premi vinti: GrandesignEtico Award e Design Management Award. Ci occupiamo di suggerire al cliente consumatore come proteggersi dai furti estivi. E infine presentiamo un nuovissimo prodotto la porta blindatacon il dispositivo Secursound.



olorno, provincia di Parma. Un fabbro professionista ha un'idea d'impresa. Si è quardato intorno, ha visto aziende e famiglie che cominciano ad avere paura.

Il benessere economico degli anni Ottanta porta con sé un'esigenza poco sentita prima: il timore dei ladri. I furti nelle abitazioni sono un rischio, potenziale e reale. La soluzione passa attraverso la tecnologia: serrature, casseforti e porte blindate.

Il fabbro riflette. Che cosa c'è dentro una porta blindata? Una lamiera di ferro, un cuore resistente che impedisce al

ladro di buttare giù la porta con una spallata. Di che cos'è fatta la serratura? Di ferro, appunto. C'è bisogno di professionisti esperti per costruire una porta blindata, il fabbro lo sa.

La parte esterna della porta, quello che si vede, è, peraltro, di legno. Quest'idea di impresa ha bisogno anche di falegnami: persone che sapranno "vestire" la porta e darle una nuova luce.

Il fabbro si chiama Giorgio. È un uomo alto, ha spalle forti, è appassionato di rugby. Come per il rugby, per realizzare il suo progetto ha bisogno di una buona squadra.

Un team che ha tecnica, competenza. Giocatori che sanno giocare: ognuno il suo ruolo. Nel 1980, questa squadra si chiama Vighi Giorgio Porte Blindate.

## LA NUOVA VITA **DELLA PORTA D'INGRESSO**

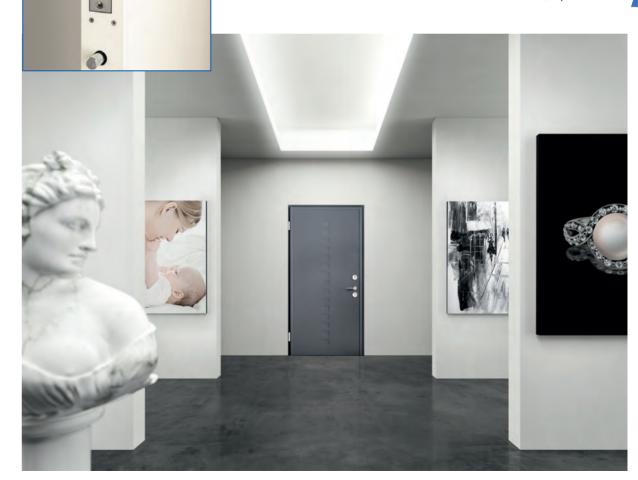
2)

Nei paesini di campagna, una volta, si lasciava la porta aperta. Nelle fattorie si usavano, spesso, portoni di in-

gresso larghi e larghissimi, a una o due ante. Nelle ville dei benestanti, porte in legno massello intagliate, porte ad arco, pannelli preziosi, che raccontavano la storia di famiglia o, più semplicemente, erano esempi di sfarzo.

Mentre la modernità arriva, nelle case di provincia non si vuole rinunciare alle porte in legno massello. I tempi chiedono più sicurezza, la porta deve essere blindata.

Quale modello, però? Le







porte di ingresso delle case in campagna hanno misure irregolari: non sono le porte da appartamento, dalle misure standard 90 per 210.

Che fare con le

porte d'ingresso tradizionali, bellissime ma poco sicure? Come preservare i pannelli

che hanno un'origine antica?

Vighi ha quello che serve. L'allenatore ha chiamato in squadra falegnami, figli di falegnami e

nipoti di falegnami. L'idea è semplice, ma in pochi lo fanno: si prende il pannello,

si restaura e si applica alla struttura di una porta blindata di sicurezza.

Quando la soglia è fuori dimensioni, la porta viene realizzata su misura.

### **VIGHI SECURITY DOORS**

Quando una squadra è preparata, i risultati si vedono. Vighi vende bene in Italia.





progettisti. La storia di questa azienda continua e si evolve nell'innovazione e nella visione di valori aziendali che ne decretano il successo.



#### **VIGHI ART AND DESIGN**

2015. Lorenzo Muratori è l'allenatore. Si guarda intorno. Cosa chiedono, oggi, le famiglie quando scelgono una porta blindata? Che cos'è, oggi, la bellezza in una porta d'ingresso?

Per rispondere, ancora una volta il "mister" non lavora da solo.

Esce dalla fabbrica, chiede ad artisti, progettisti, architetti, designer.

La nuova missione si chiama Vighi Art and Design.

Il progetto di ricerca, dal 2015 ad oggi, ha prodotto due collezioni di rivestimenti e ha permesso a Vighi di ricevere due premi, GrandesianEtico Award e Design Management Award.





# VIGHI: PREMIO DESIGN MANAGEMENTAWARD

PER DUE ANNI CONSECUTIVI VIGHI SECURITY DOORS PREMIATA PER IL SUO IMPEGNO NELLA RICERCA. NEL DESIGN. NELLA SALVAGUARDIA DELL'AMBIENTE. LA CONSEGNA DEL PREMIO E DEL RICONOSCIMENTO PER IL PROGETTO VIGHI ART AND DESIGN E' AVVENUTA A MILANO

22 marzo scorso Vighi Security Doors ha ricevuto il premio Design Management Award, a cura di GrandesignEtico e di Associazione Plana. La cerimonia di premiazione si è svolta a Milano, nella sede di Banca Prossima, in Iargo Belotti. VIGHI Security Doors figurava tra le otto imprese menzionate per l'impegno in innovazione e gestione delle risorse ambientali

Questa la motivazione: "Per la ricerca e lo sviluppo tecnologico dei sistemi di sicurezza passiva per le abitazioni a cui si aggiunge un processo produttivo di economia circolare, capace di gestire le risorse ambientali dei prodotti impiegati. Al sig. Lorenzo Muratori, per aver, negli anni più recenti, unito la nota sicurezza del prodotto a nuove e interessanti sperimentazioni artistiche".



Il premio Design Management Award è la prova del lavoro svolto da Vighi, in questi ultimi anni, nei processi di produzione industriale e nella ricerca. Il progetto che è piaciuto ad Associazione Plana è Vighi Art and Design, il marchio che, dal 2015, lancia modelli di design, grazie a collaborazioni con artisti e architetti



Filippo Disca, direttore commerciale Italia di Vighi, ritira il Premio da Sergio Costa, presidente Associazione Culturale Plana

### **GRANDESIGNETICO** INTERNATIONAL

Nel 2016, Vighi era stata insignita del granDesignEtico International Award. Il modello premiato era la porta blindata Top 2000 con rivestimento Afrika, collezione Claudia Meraviglia Creative.

Il progetto Vighi Art and Design è proseguito con la **COLLEZIONE** Ventesimosecolo, a firma di Ferdinando Tedesco e Jennifer Bassani.



gement Award. I nostri sforzi nella produzione, il confronto con partner esterni, progettisti e interior designer vedono oggi questo risultato".

Che cosa c'è di comune nei pannelli di rivstimento di Claudia Meraviglia e nella COLLE-ZIONE Ventesimosecolo? Il filo conduttore è la filosofia di lavoro: l'attenzione alla qualità del prodotto, al dettaglio, a una bellezza che è dentro la porta - tecnologia e sicurezza, nella struttura in-

terna - e fuori, con rivesti-

menti unici e personalizzabili. Il marchio Vighi Art and Design è un'evoluzione naturale della mission Vighi: realizzare porte d'ingresso industriali, con la cura e la sapienza di un artigiano.

Come ha detto Lorenzo Muratori, direttore generale VI-GHI, "Il premio Design Management Award conferma che il nostro impegno è stato compreso".





# ALLARME FURTI ESTIVI. PENSACI PER TEMPO

NEL PUNTO VENDITA: COME UTILIZZARE I MESI PRIMAVERILI PER INFORMARE I CONSUMATORI E FARE PROMOZIONE. LA PROTEZIONE DI UN'ABITAZIONE COMINCIA DALLA PORTA D'INGRESSO

utti gli anni, le statistiche sui furti nelle abitazioni si assomigliano. Nei mesi estivi i furti aumentano, seguiti appena dai casi registrati nelle festività natalizie. Il motivo è semplice:

allontana da casa per più settimane consecutive. Per le famiglie, arrivare impreparati, con scarse soluzioni di sicurezza per proteggersi dai ladri, è facilissimo: in primavera si concentrano sca-

venditore specializzato darà un aiuto concreto al cliente. allertandolo del rischio che. di lì a poco, potrà correre. I mesi prima delle ferie sono un'ottima occasione, per il punto di vendita, per fare un lavoro di informazione sul tema della sicurezza e di pro-

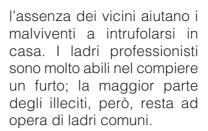


cliente. Come e perché avvengono i furti in

mozione di alcuni prodotti. Non è arrivato il momento di cambiare la serratura o, ancora meglio, di sostituire la porta blindata?



Il primo compito del rivenditore è informare il estate? Da sempre, i ladri amano le zone isolate, in aree di provincia e zone di campagna. In estate molti quartieri cittadini si spopolano, il silenzio,



## **INFORMAZIONI PERIL CONSUMATORE**

Il ladro comune ha bisogno di mete facili: case dove si entra senza sforzo, perché è stata lasciata aperta una finestra, perché la porta di ingresso non è blindata o ha una vecchia serratura a doppia mappa.

Queste sono le prime informazioni da dare nel punto vendita aggiungendo, con intelligenza, alcune domande al consumatore: "Dove abiti? Come è fatta la tua casa? Vuoi una consulenza gratuita sullo stato di sicurezza dell'abitazione?".

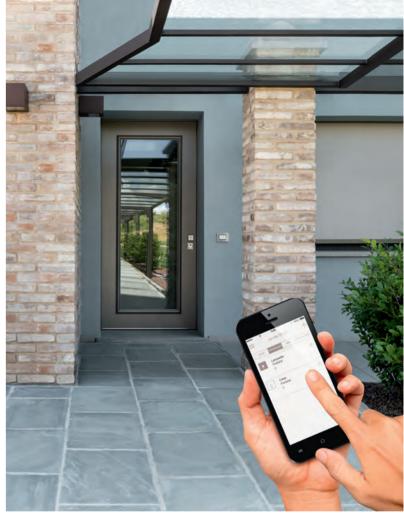
## **ESPORRE** LE SOLUZIONI **DI SICUREZZA**

Aprile, maggio e giugno sono ancora mesi utili per lanciare promozioni sui prodotti di sicurezza. Si comincia dallo showroom, che darà visibilità a inferriate, sistemi di allarme, porte blindate. La porta d'ingresso è tra le soluzioni più pragmatiche, da proporre sempre, anche poco prima delle ferie: una nuova porta blindata, in una soglia già predisposta e con misure standard, si monta nell'arco di una giornata. I modelli da consigliare variano in misura delle esiaenze del cliente.

Se una famiglia si mostra pre-

occupata per la sua sicurezza, ma poco incline alla tecnologia, una Top di classe 3, 4 o 5 è la soluzione. Un cliente che vuole prepararsi al meglio prima della sua partenza, sarà incuriosito dalle porte elettroniche Matik e dalle soluzioni integrate allo smartphone, come Matik App.









# SECURSOUND: SICUREZZA ATTIVA PER LA PORTA BLINDATA

UN ALLARME INTEGRATO NEL BATTENTE, INVISIBILE, FA SUONARE LA PORTA IN CASO DI TENTATIVO DI SCASSO, DIFESA COMPLETA CONTRO LE INTRUSIONI

ecurSound è il nuovo dispositivo di sicurezza attiva firmato Vighi Security Doors. Idea semplice: una centralina interna alla porta, invisibile dall'esterno, protegge l'ingresso con un allarme acustico. La porta blindata diventa sistema di sicurezza passiva e attiva: difende dai tentativi di furto e avvisa in caso di pericolo.

SecurSound è quello che mancava alla porta blindata Vighi per renderla completa. Come funziona SecurSound? La centralina è interna; nessun segno, sul pannello e sulla serratura, tradisce la sua presenza. Questo vuol dire che, in nessun modo, il ladro può forzare SecurSound e disattivarlo (come nel caso di una sirena ben visibile all'esterno). SecurSound si attiva quando si chiude la porta, con tutte le mandate. Si disattiva quando la porta è aperta e tutti i catenacci mobili sono rientrati.

#### FALSI ALLARMI INESISTENTI

Il timore più frequente dei clienti sta nei falsi allarmi. Il sensore di SecurSound reagisce, con una seguenza di suoni ad alta freguenza, solo in caso di attacchi reali, con l'utilizzo di utensili da scasso. Non basta il colpetto di una mano, ad esempio, a far partire l'allarme. SecurSound è alimentato da batterie. Indipendente dalla rete elettrica, funziona anche in caso di black out.

#### FALSI ALLARMI INESISTENTI

SecurSound si può installare in tutte le porte in classe antieffrazione 3-4-5 con struttura in doppia lamiera. È sufficiente fare richiesta al momento dell'ordine e non richiede nessun intervento in aggiunta per l'installazione in casa.

A chi proporre SecurSound? Come dispositivo di sicurezza attiva, la novità Vighi è molto utile se il cliente sta acquistando una porta blindata di classe 4 o 5, per una villa isolata o un ingresso molto esposto.

Se il cliente finale vive in un appartamento e vuole una porta di classe 3, aggiungere SecurSound è un plus: dà un grande valore alla porta blindata ed è ulteriore garanzia di sicurezza.

SecurSound è utile nel caso il cliente abbia già un sistema antifurto installato, ma la sua protezione perimetrale non comprende la porta; oppure, ha bisogno di un sistema di sicurezza attiva per un ingresso secondario.







## NORME SULLA PRIVACY

## GDPR: COSA SI DEVE FARE

IL REGOLAMENTO EUROPEO SULLA PROTEZIONE DEI DATI CHIEDE UNA POLICY CHIARA. DALLA NEWSLETTER AGLI ARCHIVI AZIENDALI. SICUREZZA E GESTIONE DEL RISCHIO

he cos'è il GDPR, General Data Protection Regulation, e che cosa chiede alle imprese? Il regolamento europeo sulla protezione dei dati è il 679 ed è in vigore dal 2016. Una clausola prevedeva l'applicazione, con relative sanzioni, dopo un biennio. In Italia, il GDPR va a sovrapporsi alle norme sulla privacy e per buona parte le sostituisce.

L'indicazione più importante del GDPR è una questione di metodo: le aziende sono responsabili del modo in cui raccolgono, trattano, gestiscono e proteggono i dati. Questo vuol dire che:

- devono poter dimostrare che il loro sistema di gestione dei dati è adequato
- devono lasciare libero l'utente di dare o negare i dati che lo riguardano
- devono proteggere i dati dal rischio che vadano persi o ceduti ad altri.

La prima novità riguarda l'acquisizione dei dati. L'utente



deve dare il suo consenso in modo esplicito: non vale più la regola del silenzio-assenso. Anche una semplice iscrizione a una newsletter va riformulata: non è in regola, ad esempio, pubblicare un modulo di iscrizione in cui la spunta del sì è già precompilata. Devono adequarsi alla normativa tutti i siti Internet. con cookies e strumenti di profilazione – a cominciare da Google Analytics – e con la pagina contatti.

I dati raccolti devono essere solo quelli necessari e l'utente deve sapere come vengono utilizzati.

questo vuol dire predisporre un canale di contatto attivo. II GDPR presta molta attenzione al modo in cui vengono gestiti gli archivi. Aziende che hanno nei dati la loro "attività principale" e aziende che lavorano con i dati "su larga scala" devono nominare il Dpo, data protection officer. Tutte le imprese, in ogni caso, devono proteggere i dati e avvisare il Garante in caso di episodi di violazione. Se il furto o la perdita di dati è molto grave. l'azienda dovrà avvisare anche gli utenti interessati. Nei casi degli archivi più delicati, le aziende devono aver eseguito una valutazione di impatto, con analisi e gestione del rischio.

Le sanzioni per chi viola il regolamento vanno dal 2 al 4 per cento del fatturato globale.



a metà maggio, uno spettro si aggira agitando le aziende italiane: GDPR, General Data Protection Regulation.

Il regolamento europeo sulla protezione dei dati personali, il 2016/679, dal 25 maggio è entrato nella fase "operativa". Dopo questa data, infatti, possono scattare le sanzioni per chi non è in regola.

Vighi Security Doors non si è fatta trovare impreparata. Ne parliamo con il dott. Agostino Parigi, direttore ammini-



Agostino Parigi

strativo e finanziario.

"Ci siamo posti il problema di adequarci alla normativa con grande anticipo rispetto alla sensibilità dell'opinione pubblica. Oggi siamo a buon punto: abbiamo a cuore i nostri archivi. È una forma di rispetto per le persone che ci affidano i loro dati. Il nostro core business è la sicurezza e il GDPR, per noi, vuol dire sicurezza.

#### Quali sono stati i passaggi da compiere in azienda?

Il nostro è un caso business to business: la maggior parte





dei nostri dati riguardano dipendenti e rivenditori, non le informazioni dei clienti finali. che sono gestiti dalla rete vendita. Il punto più importante è la sicurezza informatica degli archivi. I dati delle nostre aziende partner sono comunque informazioni già comprese in elenchi pubblici. Il nostro sistema gestionale, tuttavia, è protetto dalla tecnologia e da una selezionata autorizzazione degli accessi. Non tutti vedono tutto in azienda!

#### Qual è il punto più delicato della sicurezza dei dati, secondo lei?

Per le imprese, il principale fattore di rischio sta nei dati che viaggiano in rete. Newsletter, aree riservate del sito. comunicazioni via mail o sul web chiedono la massima attenzione. Servono antivirus e firewall, regole di comportamento adequate, server sicuri e un sistema di tutela complessivo.

#### È stata fatta formazione in azienda?

Sì, abbiamo lavorato a stretto contatto con i dipendenti. Ribadisco: il sistema di autorizzazione accessi è monitorato. Siamo in grado di vedere se un impiegato è entrato, in modo indebito, in un archivio o da una postazione





che non è la sua.

#### Parliamo delle chiavi.

Quando un privato ha bisogno di un duplicato di chiavi per la porta blindata, dialoga direttamente con Vighi.

#### Questo è il solo caso in cui l'azienda raccoglie dati personali sul cliente finale?

Abbiamo una procedura molto rigida in questo. Alcuni clienti scherzano, dicono "siete peggio di un ministero!". Prima di duplicare una chiave, chiediamo documento di identità, controlliamo residenza e altri dati personali: dobbiamo accertarci che sia l'utente sia legittimo.

Nel caso del GDPR. abbiamo aggiunto due prassi: la prima, le mail che contengono dati persodopo la nali,

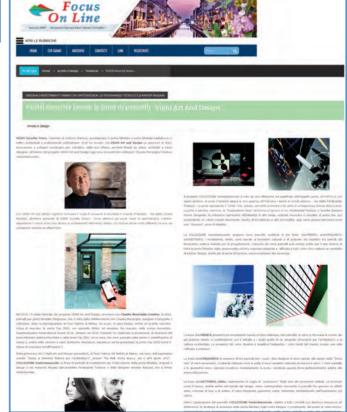
verifica, vengono cancellate. La seconda: il reparto che produce la duplicazione delle chiavi non è in possesso delle informazioni sul cliente finale. Il reparto fa le chiavi secondo un codice assegnato. I codici che permettono di costruire le chiavi delle porte di ingresso non sono, in nessun archivio, associate all'indirizzo dell'utente finale.

Saremo sempre molto rigorosi in questo processo. Non lo facciamo perché c'è il GDPR, ma per la sicurezza del cliente!











## PARLANO DI NOI



#### Vighi Security Doors: ricerca continua e alta tecnologia

Denon-

















#### L'ECO DI PARMA

Vighi Security Doors, continua la crescita tra porte più sicure e nuova collezione di design















p.ricciardi@editoriaimmagine.it

AMMINISTRAZIONE Vighi Security Doors

Via A. Volta, 3 43052 Colorno (PR) Tel. 0521/3190

PUBLISHER: Editoria & Immagine

20017 Rho (MI) Via L. Zucca, 6B Tel. 02-9303969 mail: infovighidoors.it edimmagine@editoriaimmagine.it www.vighidoors.it www.editoriaimmagine.it